

¿Cómo afecta el “Fair Play” Financiero al mercado de fichajes?

Pedro Astray Lopaz

Como cada año en estas fechas, la ilusión de cada aficionado al fútbol se dispara con los ansiados movimientos en el mercado. Pero todos nos preguntamos cómo afecta el famoso “Fair Play Financiero” a este mercado de fichajes. ¿Qué supone a nivel internacional de clubes este control financiero?, ¿Es posible evitar la desigualdad en el juego por medio de normas económicas igualitarias?

¿Qué control financiero ejerce la UEFA sobre los clubes? En la actualidad, el Reglamento de Licencias de Clubes y Sostenibilidad Financiera de la UEFA (2022) regula la sostenibilidad financiera de las competiciones de la UEFA. La intención de la UEFA es sancionar los incumplimientos con restricciones para participar en competiciones europeas, con restricciones para inscribir jugadores o con eventuales descensos administrativos de categoría, teniendo que demostrar que no tienen deudas pendientes con otros clubes, jugadores o autoridades tributarias. El Fair Play Financiero dice que un club no podrá tener entre gastos e ingresos una diferencia superior a 100 millones de euros. Este balance es únicamente entre fichajes de jugadores.

El Comité de Control Financiero de Clubes de la UEFA es el encargado de evaluar el balance de cifras de los clubes en los tres últimos ejercicios económicos, de ahí que muchos equipos esperen al 1 de Julio (cambio de año fiscal para el Fair Play Financiero) para realizar operaciones en el mercado de fichajes.

La nueva norma de control de costes limita el gasto en salarios de jugadores y entrenadores, traspasos y honorarios de agentes al “70% de los ingresos del club; la aplicación gradual hará que el porcentaje sea del 90% en la temporada 2023/2024, del 80% en la 2024/2025 y del 70% a partir de la 2025/2026”.

Pero ¿cómo afecta el Fair Play Financiero al mercado de fichajes? La amenaza de sanciones económicas y deportivas han cambiado el panorama de fichajes a nivel mundial, operaciones fracasadas como la de Mbappé hace dos temporadas por el Real Madrid o la de Messi este año por el Barcelona reflejan la eficacia de las medidas normativas adoptadas y del exhaustivo control económico que ejerce la Liga de Fútbol profesional (LFP) sobre los clubes. El Reglamento de la LFP considera indicativos de una posible situación de desequilibrio económico financiero futuro que los gastos totales de la primera plantilla -jugadores y técnicos- supere el 70% de los ingresos relevantes de la temporada, o cuando la deuda neta a 30 de junio de cada temporada deportiva supere el 100% de los ingresos relevantes de la entidad en esa temporada.

Salta a la vista la diferencia entre las posibilidades en el mercado estos últimos años de los clubes de la Premier y clubes de ligas muy potentes como La Liga española o la Bundesliga alemana.

¿Tiene la Premier League el mismo control que la Liga española? A esta pregunta lleva respondiendo con contundencia el presidente de La Liga, Javier Tebas, durante los últimos años, “la Premier League no está actuando como debería haberlo hecho durante años en esta materia», llegando a opinar sobre los desembolsos millonarios a fondo perdido de la Premier

“no es económicamente sostenible y está distorsionando el mercado”, y sobre los casos de clubes como el PSG o el Manchester City, recientemente investigado por la propia Premier League, “los clubes-estado son tan peligrosos como la Superliga para el fútbol europeo”.

Es evidente la diferencia entre ambos modelos de negocio, más allá de entrar en este debate, queda claro que los controles financieros nacionales son muy dispares y están desvirtuando el fútbol a nivel internacional de clubes. Las pretensiones de la UEFA tras la última reforma de su reglamento, “La medida del control de costes de la plantilla y los ingresos fomenta unos costes más relacionados con el rendimiento”, no parecen tener concordancia con la realidad ya que las medidas de Fair Play Financiero de la UEFA parecen innecesarias para controlar las diferencias entre desembolsos millonarios como el último caso del Chelsea y el nivel de gastos de equipos como el Real Madrid en las últimas ventanas de fichajes.

A pesar de estas diferencias, los clubes de La Liga son capaces de plantar cara y demuestran que se pueden obtener beneficios y resultados deportivos cumpliendo el ‘Fair Play’ que invoca la UEFA y el control económico de La Liga, algo que no sucede en Inglaterra.

Pedro Astray Lopaz

EDITA: IUSPORT

Junio 2023